



Cerchiamo: Hub Community Manager



Soplaya è il mercato digitale dove chef e ristoratori acquistano direttamente dai produttori. Se cerchi un posto di lavoro statico e stabile non sei nel posto giusto. Crediamo che per essere felice devi fare un lavoro che ti realizzi circondato da un team stimolante: per questo cerchiamo persone motivate, desiderose di crescere, imparare e condividere le proprie competenze ed esperienze con il resto del team, e con una passione per il cibo di qualità. Amiamo la meritocrazia, perciò garantiamo bonus al raggiungimento di KPI e percorsi di formazione per aumentare responsabilità e compensi. Non ci sono orari di lavoro prestabiliti purché garantiscano l'efficienza del team e il raggiungimento degli obiettivi.

Stiamo cercando un Community Manager da integrare nel team, professionista che avrà il compito di far aumentare le connessioni fra i produttori e gli chef, aiutando quest'ultimi nel conoscere sia i prodotti a catalogo che consigliandoli con ingredienti nuovi e super gustosi che il team farmer integrerà periodicamente nella piattaforma. Dovrà far comprendere la potenzialità di Soplaya anche agli utenti registrati ma che ancora non hanno iniziato a usare il sito: la nostra missione è infatti 'I migliori prodotti disponibili in Italia a portata di click, con un servizio di delivery eccezionale che gli permetterà di ricevere la merce comodamente in un'unica consegna, all'orario che preferiscono, in meno di 12/48 ore!' Per noi il servizio al cliente è tutto. Questa figura inoltre lavorerà fianco a fianco con il nostro team logistico che gli permetterà di essere al centro dell'azione quotidiana e tendere all'ottimizzazione massima dei punti di scarico.



Il nostro **candidato ideale** deve avere:

- Un'importante esperienza nel settore enogastronomico e della ristorazione, consolidata da esperienze professionali o non;
- Un approccio intraprendente, competitivo e pronto ad abbattere gli obiettivi di vendita mese dopo mese;
- Voglia di fare ed essere pronto a rimboccarsi le maniche e contribuire in modo incisivo al successo dell'hub;
- Spiccate doti di problem solving, essere in grado di risolvere qualsiasi problema, nel migliore dei modi sia per il cliente che per l'azienda;
- Predisposizione all'essere pronto a fare quel passo in più per rendere ancora più speciale Soplaya agli occhi dei nostri clienti;
- Mentalità orientata al servizio, gentile e che sappia mantenere il controllo sotto pressione.

Esperienze aggiuntive **valorizzanti**:

- Esperienza nella vendita diretta;
- Esperienza nella ristorazione;
- Prove documentate di aver raggiunto importanti obiettivi di vendita;
- Esperienza nel mondo delle startup o di aziende tecnologiche;
- Esperienza nelle piattaforme digitali, e-commerce o marketplace;
- Esperienza e formazione in sistemi di vendita a risposta diretta;
- Prove che dimostrino di saper gestire in maniera conscienziosa le risorse, di essere in grado di tenere aggiornati i propri colleghi delle proprie performance e dei propri piani per raggiungere gli obiettivi;

Lavorerai:

- All'interno di un team ben finanziato pronto a cambiare il mondo;
- All'interno di un'azienda tecnologica pronta a supportarti con un software e con un sistema di marketing all'altezza delle migliori startup digitali del mondo;
- Con ingredienti e prodotti spettacolari che avrai modo di testare in prima persona e di far provare ai tuoi clienti;
- Con tuo fedele laptop ad alte prestazioni e smartphone appena usciti dalla scatola posti sulla tua scrivania, già strutturata per farti fiorire come professionista della vendita alimentare B2B.

La retribuzione è basata parzialmente su un fisso a cui si aggiunge una parte variabile, inizierai quindi con un compenso base al quale si aggiungerà una parte collegata al risultato delle vendite generate dalla tua community di clienti provenienti dalla zona dell'Hub.

Se sei un professionista con le caratteristiche richieste avrai l'opportunità entrare nella grande famiglia Soplaya. Qui troverai quotidianamente **nuovi stimoli e sfide da affrontare in team** ogni giorno condividendo la quotidianità con un gruppo di persone mosso da una fortissima ambizione e voglia di migliorare un settore stagnante e basato sull'asimmetria informativa. Inoltre avrai la possibilità di partecipare a molteplici attività tra cui spettacolari pranzi a base delle prelibatezze prodotte dai nostri amici produttori, **avventurosi team building**, feste a tema, formazione ad alto livello e molto altro!

Unisciti a noi per aiutarci a costruire il sistema di fornitura alimentare del futuro in Italia!

Il trattamento dei dati personali è effettuato in conformità con il D.Lgs. n. 196/2003, come aggiornato dal D.Lgs. n. 101/2018. La ricerca è intesa per entrambi i sessi (L. 903/77) e ai candidati iscritti alle Liste Categorie Protette L.68/99 (art.1 o art.18).

Se ti ritieni la persona che non dobbiamo farci sfuggire
manda subito la tua candidatura (**CV e lettera di presentazione**)

alla nostra HR-Manager Chiara inviando la tua e-mail a

amministrazione@soplaya.com

